



Inför 1971

Ännu ett år är snart till ända, och tankarna löper då osökt tillbaka i tiden. Inte för att stanna i det förflutna, utan mera för att vaska ut de erfarenheter vi gjort och med dem som bakgrund koncentrera tankeverksamheten på framtiden. Vad är då det viktigaste som hänt, vad kan det lära oss och hur borde framtiden formas?

I detta T-blad ger Janne Blohm, S. O. Johansson och Ola Ekholm glimtar från vår verksamhet inom försäljningen och den tekniska utvecklingen. Jag skall försöka ge några synpunkter på verksamheten mera allmänt.

Under de senaste åren har vårt största problem varit att uppnå tillfredsställande utleveranser. De främsta orsakerna till detta har varit att en hel del nya utrustningar satts i produktion, med de startproblem detta i och för sig innebär, samtidigt som leveranstiderna för inköpta komponenter av olika slag ökat kraftigt. Resultatet har blivit leveransförseningar i rätt stor utsträckning och naturligtvis även svårigheter att uppnå budgeterad fakturering.

Dessa problem har dock successivt kunnat bemästras under 1970. De erfarenheter vi fick har initierat en rad åtgärder: val av flera alternativa komponentleverantörer, förbättringar i lager- och produktionsplaneringen, ef-

ektivisering av tillverknings- och provningsmetoder etc. samtidigt som vi koncentrerat oss på ett förnuftigt val av marknader och därvid strävat efter att inte åtaga oss för många beställningar.

Resultaten börjar nu visa sig. Utleveranserna från verkstäderna väntas bli ca 25 % större under 1970 än under förra året. Detta i kombination med bl. a. ett kontinuerligt samarbete mellan T:s och TV:s planeringsinstanser koncentrerat på direkta kundleveranser kommer att medföra en kraftigt ökad fakturering, ca 50 % större än förra året, vilket betyder att faktureringen kommer att motsvara vad vi budgeterat.

Beställningsingången väntas bli större än budgeterat, men den avsevärt ökade faktureringen innebär en förbättrad balans mellan orderingång och fakturering och därmed totalt sett en förkortning av leveranstiderna.

De i och för sig nödvändiga åtgärderna för att uppnå detta har inneburit vissa uppoffringar. Konstruktörer har tillfälligt lagt sitt konstruktionsarbete åt sidan för att hjälpa till med provningsarbete, planeringsinstanserna har blivit tvungna att göra många ändringar i sin planering, verkstäderna har blivit tvungna att splittra tillverkningsserier etc. Allt detta kostar pengar.

Forts. nästa sida

T/F ~ KRÖNIKA

Det gångna året har varit ett mycket aktivt försäljningsår för T, och vi kan nog säga, att vi flyttat fram våra positioner ytterligare ett steg på flera marknader. Det har verkligen inte saknats projekt, och vi har mer mar- kant än tidigare tvingats att prioritera bland intressanta förfrågningar. Det är klart, att en ännu större leverans- kapacitet samt leveranstider på om- kring 12 månader hade varit vår dröm i dag. Vi är emellertid med kraftiga steg på väg mot detta läge genom TV:s expansion, men det gäller för oss på T/F att under 1971 och de närmaste åren därefter sälja med klar inriktning på lönsamma projekt framför stora projekt, som ofta medför en alltför



Inför 1971...

forts. fr. sid. 1

För 1971 och närmast följande år står det klart, att vi måste fortsätta att kraftigt öka utleveranserna för att kunna effektuera ineliggande och väntade beställningar. Samtidigt måste vi fort- sätta att styra beställningsingången, bl.a. genom ett lönsamhetsmedvetet val av marknader. Men vi måste också se till att våra försäljnings- och ut- vecklingskostnader inte ökar mer än i den planerade takten. För verksam- heten på längre sikt skall vi sträva efter ett riktigt val av nya marknader och nya produkter.

Ett hjärtligt tack för alla goda insatser under det gångna året och EN GOD JUL till er alla och era familjer. Och sist men inte minst:

ETT GOTT NYTT ÅR 1971.

sten Engström

pressad prisnivå. Fortsatt selektering bland projekten bör därför vara vår melodi.

Vår interna bearbetning har ökat kraf- tigt under 1970 p.g.a. den höga order- ingången 1969, men låt oss se kunder- na som en förutsättning för vårt arbete och nöjda kunder som vår största ka- pitaltillgång inför framtiden. Det är därför farligt, när vi tvingas att "nag- ga i kanten" på detta kapital eller good- will-värde genom att vi i många fall inte kan hålla utlovade leveranstider. Jag tror, att det är en farlig väg, som vi måste hjälpas åt att komma bort från. Mycket kan säkert göras, men ett viktigt led i denna strävan är att förenkla och snabba upp våra interna rutiner i orderbearbetningen. Här tar vi på T/F datamakinen alltmer till hjälp. Som första led införes från års- skiftet systemet EOS för utskrift av E- orderspecifikationer, vilket kommer att spara oss mycken tid. Flera data- system kommer successivt att tagas fram. Tillsammans kommer de att bilda en enhet, som ger oss snabbare och säkrare beordring och uppföljning av beställningarna. Vi kommer att kunna lämna våra kunder mer tillför- litliga uppgifter om leveranstiderna, vilket är en förutsättning för att vi skall behålla och öka vårt goodwill- värde på marknaderna.

1971 står för dörren. Många intressan- ta projekt står inför avgörande, och många nya kommer att bearbetas. Låt oss se 1971 som en ny utmaning och kavla upp ärmarna, spotta i nävarna och gripa oss an jobbet med optimism. Våra möjligheter är mycket goda att göra ett gott år 1971.

Tack för gott samarbete och good luck 1971

J. Holm

T/F ~ KRÖNIKA

Det gångna året har varit ett mycket aktivt försäljningsår för T, och vi kan nog säga, att vi flyttat fram våra positioner ytterligare ett steg på flera marknader. Det har verkligen inte saknats projekt, och vi har mer markant än tidigare tvingats att prioritera bland intressanta förfrågningar. Det är klart, att en ännu större leveranskapacitet samt leveranstider på omkring 12 månader hade varit vår dröm i dag. Vi är emellertid med kraftiga steg på väg mot detta läge genom TV:s expansion, men det gäller för oss på T/F att under 1971 och de närmaste åren därefter sälja med klar inriktning på lönsamma projekt framför stora projekt, som ofta medför en alltför

Inför 1971...
forts. fr. sid. 1

För 1971 och närmast följande år står det klart, att vi måste fortsätta att kraftigt öka utleveranserna för att kunna effektuera inläggande och väntade beställningar. Samtidigt måste vi fortsätta att styra beställningsingången, bl.a. genom ett lönsamhetsmedvetet val av marknader. Men vi måste också se till att våra försäljnings- och utvecklingskostnader inte ökar mer än i den planerade takten. För verksamheten på längre sikt skall vi sträva efter ett riktigt val av nya marknader och nya produkter.

Ett hjärtligt tack för alla goda insatser under det gångna året och EN GOD JUL till er alla och era familjer. Och sist men inte minst:

ETT GOTT NYTT ÅR 1971.

Sten Engström

pressad prisnivå. Fortsatt selektering bland projekten bör därför vara vår melodi.

Vår interna bearbetning har ökat kraftigt under 1970 p.g.a. den höga orderingången 1969, men låt oss se kunderna som en förutsättning för vårt arbete och nöjda kunder som vår största kapitaltillgång inför framtiden. Det är därför farligt, när vi tvingas att "nagga i kanten" på detta kapital eller goodwill-värde genom att vi i många fall inte kan hålla utlovade leveranstider. Jag tror, att det är en farlig väg, som vi måste hjälpas åt att komma bort från. Mycket kan säkert göras, men ett viktigt led i denna strävan är att förenkla och snabba upp våra interna rutiner i orderbearbetningen. Här tar vi på T/F datamakinen alltmer till hjälp. Som första led införes från årsskiftet systemet EOS för utskrift av E-orderspecifikationer, vilket kommer att spara oss mycken tid. Flera data-system kommer successivt att tagas fram. Tillsammans kommer de att bilda en enhet, som ger oss snabbare och säkrare beordring och uppföljning av beställningarna. Vi kommer att kunna lämna våra kunder mer tillförlitliga uppgifter om leveranstiderna, vilket är en förutsättning för att vi skall behålla och öka vårt goodwill-värde på marknaderna.

1971 står för dörren. Många intressanta projekt står inför avgörande, och många nya kommer att bearbetas. Låt oss se 1971 som en ny utmaning och kavla upp ärmarna, spotta i nävarna och gripa oss an jobbet med optimism. Våra möjligheter är mycket goda att göra ett gott år 1971.

Tack för gott samarbete och good luck 1971

J. Holm



Inför 1971

Ännu ett år är snart till ända, och tankarna löper då osökt tillbaka i tiden. Inte för att stanna i det förflutna, utan mera för att vaska ut de erfarenheter vi gjort och med dem som bakgrund koncentrera tankeverksamheten på framtiden. Vad är då det viktigaste som hänt, vad kan det lära oss och hur borde framtiden formas?

I detta T-blad ger Janne Blohm, S. O. Johansson och Ola Ekholm glimtar från vår verksamhet inom försäljningen och den tekniska utvecklingen. Jag skall försöka ge några synpunkter på verksamheten mera allmänt.

Under de senaste åren har vårt största problem varit att uppnå tillfredsställande utleveranser. De främsta orsakerna till detta har varit att en hel del nya utrustningar satts i produktion, med de startproblem detta i och för sig innebär, samtidigt som leveranstiderna för inköpta komponenter av olika slag ökat kraftigt. Resultatet har blivit leveransförseningar i rätt stor utsträckning och naturligtvis även svårigheter att uppnå budgeterad fakturering.

Dessa problem har dock successivt kunnat bemästras under 1970. De erfarenheter vi fick har initierat en rad åtgärder: val av flera alternativa komponentleverantörer, förbättringar i lager- och produktionsplaneringen, ef-

pektivisering av tillverknings- och provningsmetoder etc. samtidigt som vi koncentrerat oss på ett förnuftigt val av marknader och därvid strävat efter att inte åtaga oss för många beställningar.

Resultaten börjar nu visa sig. Utleveranserna från verkstäderna väntas bli ca 25 % större under 1970 än under förra året. Detta i kombination med bl. a. ett kontinuerligt samarbete mellan T:s och TV:s planeringsinstanser koncentrerat på direkta kundleveranser kommer att medföra en kraftigt ökad fakturering, ca 50 % större än förra året, vilket betyder att faktureringen kommer att motsvara vad vi budgeterat.

Beställningsingången väntas bli större än budgeterat, men den avsevärt ökade faktureringen innebär en förbättrad balans mellan orderingång och fakturering och därmed totalt sett en förkortning av leveranstiderna.

De i och för sig nödvändiga åtgärderna för att uppnå detta har inneburit vissa uppoffringar. Konstruktörer har tillfälligt lagt sitt konstruktionsarbete åt sidan för att hjälpa till med provningsarbete, planeringsinstanserna har blivit tvungna att göra många ändringar i sin planering, verkstäderna har blivit tvungna att splittra tillverkningsserier etc. Allt detta kostar pengar.

Forts. nästa sida

Köproblem II

Ett annat problem, som togs upp i förra numret av T-bladet, var de köbildningar som uppkommer på Tellusborgsvägen och Södertäljevägen vid arbetsdagens början och slut.

I en av de kommittéer som nämnts tidigare har nyligen väckts frågan om vad som går att göra åt de bilköer som uppstår kring TN vid arbetsdagens slut. Sannolikt finns här möjligheter att åstadkomma vissa förbättringar, och därför har vi satt den konsultfirma som gjort en utredning angående trafiksituationen kring HF att göra en liknande undersökning vid TN. Det skall därvid bl. a. undersökas huruvida köbildningen minskar, om man kan åstadkomma ensärskild körfil på Mikrofonvägen för de bilar som skall fara E 4:an söderut.

Motionsproblem

Vi instämmer naturligtvis i att motionsutövande är av stor betydelse i dagens samhälle. Inte heller är vi främmande för den tanken att bolaget har en uppgift att fylla, när det gäller att stimulera de anställda till motionsutövande av olika slag.

Den väl utbyggda idrottsverksamheten inom koncernen ger de anställda rika möjligheter till motionsutövande. Den största av idrottsklubbarna är den som omfattar HF och TN-områdena, och här bedrivs idrott inom följande sektioner: fotboll, handboll, volleyboll, "korphockey", gymnastik, badminton, tennis, bordtennis, bowling, simning, skidlöpning, orientering, varpa och friidrott.

En hel del av idrottsverksamheterna utövas i den motionshall som för närvarande är belägen vid stora parkeringsplatsen på HF. På samma plats ligger också två banor för tennis spel.

Ett tack

Ett gott samarbete är en viktig förutsättning för att goda resultat skall uppnås. Vi vill tacka för alla insatser i samarbetets tecken och vill då särskilt nämna dem som under många år arbetat för T och TV inom transmissions-tekniken, nämligen årets guldmedaljörer och bronsplaketter, och samtidigt lyckönska dem.

De är på T: Gösta Eklöf (guldmedalj) samt Ola Ekholm, Tore Eknor och Kurt Ohlson (bronsplakett).

Och på TV: Sven Eklund, John Eriksson, Viola Eriksson, Sten Lindhe, Sune Skantz (guldmedalj) samt Ture Andersson, Gurli Carlsson, Bengt Engström, Artur Frödin, Ejnar Holm, Olof Kromell, Kurt Mimberg, Gösta Ohlsson, Axel Palmqvist och Åke Wandel (bronsplakett).

Sten Engström

Göte Jonson

Motionssvar...

Ett stycke in på nästa år står en ny motionshall färdig att öppnas i den byggnad som för närvarande håller på att uppföras på HF-tomten vid gränsen mot Telefonplan. Denna motionshall ersätter den gamla hallen, som nu får ge plats åt parkeringsdäck m. m. I anslutning till den nya motionshallen kommer också att finnas en modern bastuanläggning.

Aktiva insatser från bolagets sida för att stimulera personalen till att motionera saknas således ej. Hur långtgående dessa insatser skall vara kommer det naturligtvis alltid att finnas olika meningar om.

Nils Svensson

TOMTEN

Synnerligen frigjord från Viktor Rydberg

Midsommarkransen verkar matt.
Öde står Tellus-borgen.
TN-folk firar julenatt
hemma kring julklappskorgen.
Allt är frid i vår förortsgränd.
Inga tvåflingemoln från Tend
snöar på Tellustaken.
Endast tomten är vaken.

Genom grinden i högt staket
slinker den grå vagabonden.
Nu som förr, fastän ingen vet,
går han den vanliga rondan.
Tomten stryker sitt långa skägg,
blickar upp mot en väldig vägg.
Ack, suckar tomtenissen,
går sedan in till hissen.

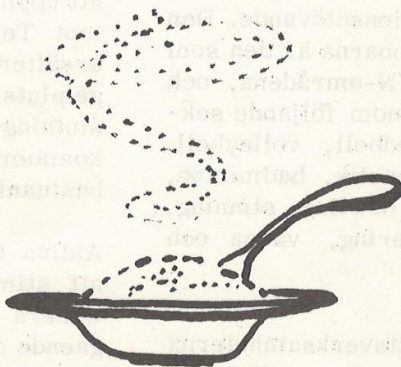
Tassar så tyst i sakta mak
i korridorer och celler,
ser, att pärmar från golv till tak
bara förökas och sväller.
Märker, att mången är morgontrött
– ganska ofta det stämplas rött.
Här är det enda raka
vrida vart ur tillbaka.

Dröjer länge i trångt arkiv,
fyllt av orderblanketter,
muttrar: – Här finns ju tidsfördriv
både dagar och nätter.
Jobbet är deras – inte mitt –
men att våga ta helgdagsfritt,
strunta i leveranser
bara för julgransdanser!

Tomtenissen blir blek i hy.
Var är julegrötsfatet?
Hittar en gammal lunchmeny,
klagar på surrogatet.
– Risgrynsgröten den uteblev.
Ingen tallrik och ingen slev.
Skyndar i vinternatten
purken till Gyllne Ratten.

Jultomtenisses vaktparad
ändar med tredjedagshelgen.
Morgontidigt han drar åstad
strax före vardagsreveljen.
Tellusfolk kommer måndagstrött,
helgomtöcknat och gäspar slött
men vill fullgöra plikten
– sensmoralen i dikten.

GuFa



TRYCKFELSRAPPORT
OCH ANDRA KLAGOMÅL
MOTTAGES PER TEL 1992

MERA TEKNIK
i T-BLADET

FULL
SPALTERNA!

PCM-SKRIBENT
EFTERLYSES

TACK FÖR
I ÅR

SKRIV
INSÄNDARE

INGET T-BLAD
UTAN ER HJÄLP

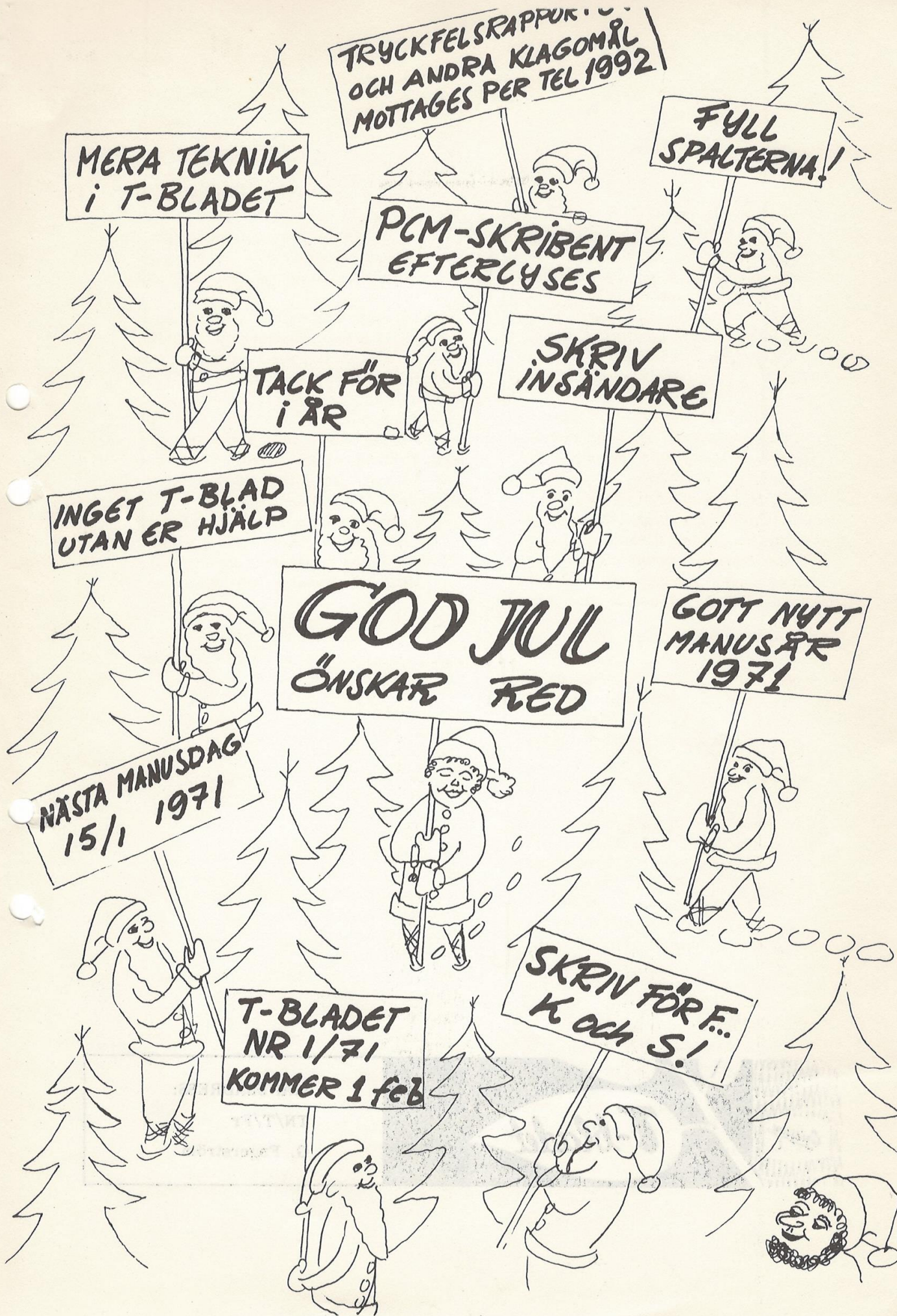
GOD JUL
ÖNSKAR FRED

GOTT NYTT
MANUS ÅR
1971

NÄSTA MANUSDAG
15/1 1971

SKRIV FÖRF.
K OCH S!

T-BLADET
NR 1/71
KOMMER 1 feb





T-bladet

MANUSADRESS:

TN/T/Fr

G. Fagerström