

INFÖR 1973

En sammanfattning av vår verksamhet under det nu snart gångna året 1972 visar först och främst, att vi för tredje året i rad lyckats kraftigt öka faktureringen. Vi har nu kommit ifrån de problem vi brottades med under 1968 och 1969, då försenade komponentleveranser, nya konstruktioner och svårigheter i planeringen medförde stora förseningar av leveranserna till våra kunder. Vi börjar närma oss det mål vi strävat efter – att leverera anläggningarna kompletta och i rätt tid. Faktureringen väntas bli ca 190 Mkr, vilket är 20 % mer än 1971.

På senare tid har den ytterligare förbättrade produktions- och leveransplaneringen varit den främsta orsaken till det goda resultatet. Och naturligtvis har det också betytt mycket att vi haft relativt få problem med komponentleveranser, ändringsorder etc. Ett exempel på vad vi i dag kan åstadkomma är leveranserna till MCI-nätet i USA. Som tidigare nämnts i T-bladet skrev vi under ramavtalet den 14 september i år och fick samtidigt den första beställningen, varav utrustning för 11 Mkr skulle levereras senast i januari 1973. Nu vid årsskiftet sker denna leverans – komplett. I sanningens namn skall erkännas, att detta berodde dels på en vettig förplanering, där Fb budgeterade den rätta materielen tillsammans med Fo, dels på en snabb insats av TV för tillverkning av speciella utrustningar. Men det är ju så det skall gå till – riktiga prognoser och preliminärorder, disciplin i planeringen och sist och slutligen vilja och förmåga att göra insatser på alla nivåer.

Beställningsgången under 1972 uppnår inte riktigt vad vi väntade oss. Detta har kommenterats tidigare i T-bladet och beror till stor del på konjunkturen. Tendenser till förbättring har dock märkts, och vi har gott hopp om framtiden. Den totala ordergången under 1972 väntas bli något större än faktureringen, och beståndet av ineliggande beställningar ökar därmed till ca 300 Mkr. Det bör också nämnas, att ordergången för 1972 blir den näst högsta under alla år, endast siffran för 1971 var högre.

Vår bedömning i dag är, att öknings-takten för de närmaste åren blir mer normal och alltså inte så hög som den varit de senaste tre åren. Vi väntar automatiska kostnadshöjningar, och för att bibehålla en vettig lönsamhet måste vi således fortsätta att rationalisera verksamhetens olika grenar. Det gäller såväl de direkta tillverkningskostnaderna som omkostnaderna för försäljnings- och utvecklingsarbetet.

Vår ekonomiska situation påverkas också i mycket hög grad av de investeringar vi gör. Det är nog inte alla som vet, att T f. n. betalar ca 20 Mkr per år enbart i ränta på investeringarna i verkstads- och kontorsanläggningar, förråd, produkter under arbete, lager och utestående kundfordringar. Detta måste vi kunna minska bl. a. genom ännu bättre planering av förråd och lager – mera "träffsäkra" preliminärorder alltså – så att materielen inte behöver ligga och vila i onödan. Vi kan också genom ännu mer kompletta och precisa leveranser av mate-

Forts. på sid. 2

Säljkrönika

Ännu ett försäljningsår är snart till ända. Som de tidigare med en hel del överraskningar, mest positiva, men även några negativa. Budgeten, vårt rättesnöre, som vi ställde upp i mitten på 71, när det blåste en allmän stark medvind, har vi icke helt lyckats nå men ordergångens på ca 200 Mkr, skäms inte för sig ändå. Även om mycket optimism genomsyrade 72 års ordergångs-budget tror jag vi kan hålla diktens ord i minnet "Skönare lyss till den sträng som brast, än aldrig spänna en båge".

Den största negativa överraskningen har väl förlusten av Bulgarien-projektet på 30-40 Mkr inneburit. Reexport-tillstånd för amerikanska komponenter kunde ej erhållas i tid. President Nixons strävanden att normalisera Öst-västhandeln kom för sent för denna affär men kommer med all sannolikhet att gynnsamt påverka våra möjligheter i öststaterna de närmaste åren. T/Fe har ju redan genom Polenordern, som jag nämnde i förra T-bladet, börjat att få konkreta affärer.

Även om Jugoslavien ej är en öststat i samma bemärkelse som Polen m. fl., måste jag nämna, att våra framgångar i år genom kontrakt med delförvaltningarna varit större än någonsin tidigare.

I Latinamerika har våra intensiva ansträngningar att bli en av CTB:s huvudleverantörer börjat krönas med framgång. Via CTB, Embratel och EDB har vi under året fått totalt ca 30 Mkr.

INFÖR 1973 Forts.

riel, kundhandböcker och annan service till våra kunder medverka till att de kan betala våra fakturor utan dröjsmål.

Ett hjärtligt tack för de framgångsrika arbetsinsatserna under 1972, en förhoppning om ytterligare framgångar under 1973 och till Er själva och Era familjer en GOD JUL.

Sten Engström

Även Mexiko och Portugal har gett oss förnyat förtroende. T/Fbm och TIM har t. o. m. något ökat vår redan stora marknadsandel i Mexiko.

Så USA, vår nya marknad. MCI-ordern har ju gått genom spalterna i olika sammanhang. Här vill jag dock tacka alla inblandade för ett utmärkt arbete hittills. Vår målsättning att leverera snabbt och komplett ser ut att kunna uppfyllas. "God willing and weather permitting" har vi orden på båten den 27/12-72.

Från Fa-håll framstår PCM och 60 MHz ordena som de stora händelserna under året. Det är glädjande, att Televerket trots alla åtstramningar lyckats lotsa igenom dessa, särskilt 60 MHz, som innebär leveranser många år framåt. Just i dagarna får vi ytterligare 60 MHz-materiel i order, nämligen 850 brunnar av vår nya typ, som Televerket standardiserat och skall använda för bl. a. alla 60 MHz linjer. Finland, Danmark och Färöarna har bidragit positivt liksom England. Månne den stora tonsignalordern kan bli någon form av inträdesbiljett till GPO.

Alla som tar hand om och "reder upp" vad orderägarna "ställt till" vill jag lämna en särskild eloge. Jag tänker t. ex. på våra kämpar i Mellanöstern; Egypten och Irak. Ert goda jobb och tålamod trots ideliga förskjutningar, har definitivt skapat förtroende för LM hos kunderna - en viktig bas för det framtida samarbetet.

Jag tänker också på Fo, Td och Fr. Programfamiljen EOS, PRODO, LAKA, HYSA m. fl. har börjat fungera och ökat vår leveransprecision betydligt. Fr:s handboksproduktion har också nått rekordnivå under året och FrC lovar att vi snart är i fas.

Detta är endast några axplock bland årets händelser, som jag vill avsluta med

GOD JUL OCH GOTT NYTT ÅR

J. Malm

Teknisk krönika

Under det gångna året har viktiga förbättringar och rationaliseringar introducerats i vårt existerande produkt-sortiment. M4 multiplexfamilj har under 1972 blivit väsentligt moderniserad och mer konkurrenskraftig.

Kanalmoduleringsutrustningen (KMU) har fått en ny signalmottagare. Där användes integrerade kretsar i form av operationsförstärkare i stället för diskreta komponenter. Samtidigt har kvicksilverreläet utbytts mot ett "dry-reed"-relä. Vi har därigenom fått en signalmottagare med bättre prestanda, mindre störkänslighet (inbesparar pilotspärrfilter) och lägre kostnad men samtidigt samma tillförlitlighet. "Dry-reed"-reläet har utvecklats så, att dess tillförlitlighet är i klass med kvicksilverreläet.

Högre moduleringssteg för 300- och 900-gruppmodulering är helt nykonstruerade. Genom användning av mindre ferritpolar i filtren samt aktiva samlar- och skiljarkomponenter, allt sammanbyggt på kretskort, har utrustningen blivit väsentligt mer effektiv och mindre volymkrävande. Bärfrekvensgenereringen arbetar efter en helt ny princip, den s.k. faslockprincipen, vilket ger en mycket god filttering och därigenom rena bärfrekvenser och mindre störningar. Samtidigt har nya konstruktioner för 60-grupp och 900-grupp GK-filter färdigställts.

En ny masteroscillatorutrustning är också klar. Den har frekvensen 4 960 kHz och är avsedd för mellanstora system, 300-kanal - 2 700-kanal. Ursprungligen ställdes kraven för ett 960-kanalsystem, men konstruktionen har visat sig så bra att den klarar stabiliteten gott och väl för 2 700-kanal. Mät-

värden hittills visar en stabilitet på $1 \cdot 10^{-8}$ per månad (ca 0,3 sekunder per månad). Apparaten upptar en femtedel av volymen för den tidigare 124 kHz mastern och är samtidigt betydligt robustare och tål vanliga transporter utan dyrbar skyddsförpackning.

Med dessa nya konstruktioner är M4-systemet fortfarande väl i klass med vad våra främsta konkurrenter erbjuder.

De första helt verkstadstillverkade serierna av PCM-systemet levererades planenligt i maj månad till Norge. Även inom PCM har en hel del moderniseringsarbeten pågått, tyvärr inte för att göra utrustningen billigare utan för att kunna uppfylla nytilkomna specifikationskrav från CCITT och Televerket.

Beträffande koaxiella systemledningar har vi börjat få driftserfarenheter från vår transistoriserade 12 MHz, som nu varit i drift några år. Det är mycket glädjande siffror - vi har hittills uppnått en MTBF (medeltid mellan fel) per förstärkare på 1 000 år. Imponerade kunder gör jämförelser med kvaliteten på sjökabelsystem.

Den tekniska utvecklingen av våra produkter går framåt med en svindlande fart. Hittills har vi lyckats hålla oss i frontlinjen med det produktsortiment vi förfogar över. Vi måste dock ständigt bli bättre och effektivare konstruktörer, finna nya metoder samt förbättra samarbetet, så att våra kunskaper och erfarenheter kan utnyttjas på bästa sätt.

Tack för ett framgångsrikt år 1972.

Ola Eklund

Sten Alf Johansson

Samarbetsavtal mellan NERA BERGEN A/S och LME

Det norska företaget NERA BERGEN A/S och LME har slutit ett samarbetsavtal för utveckling och marknadsföring inom transmissionsområdet. NERA skall i första hand vidareutveckla radiolänkutrustningar, som sedan flera år varit en väsentlig del av dess produktprogram. LME:s kunskaper inom transmissionstekniken kommer inom samarbetets ram att koncentreras på utveckling av bärfrekvensterminaler för radiolänkutrustningar. De radiolänkutrustningar som LME redan utvecklat ingår också i det gemensamma produktprogrammet. Samarbetsavtalet innebär, att de bägge företagen tillsammans kommer att täcka ett mycket brett produktsortiment och givetvis även en stor gemensam marknad.

NERA BERGEN A/S tillhör NERA A/S, Oslo, vilket företag äges av Bergens Industri Investering A/S till 80 %. Resterande 20 % äges av norska staten. NERA BERGEN har i dag omkring 400 anställda. Företaget har en mycket stark ställning som leverantör av teleutrustning till norska televerket och försvaret. Under senare år har dess export ökat betydligt i såväl Europa som Asien.

5 GULD och 32 BRONS till T och TV

Vi gratulerar nedan uppräknade T- och TV-medarbetare, vilka i år belönats med guldmedalj eller bronsplakett, och framför samtidigt ett varmt tack för många års goda arbetsinsatser.

På T

Alf Almgren (guldmedalj) samt Arne Bergman, Hugo Bokliden, Wanda Caldinger, Nils Ek, Arne Gezelius, Karl-Johan Gustafsson, Harald Hillesöy, Sylvia Jurkén, Bertil Krogh, Eldor Laikre, Lars-Erik Larsson, Åke Lundin, Georg Magnusson, Armand Vatsel, Rolf Westerman, Herberts Zalitis och Svea Åbom (bronsplaketter).

På TV

Sixten Gustavsson, Bernhard Hellron, Gunborg Husa och Milda Karlsson (guldmedaljer) samt Martin Andersson, Nils Andersson, Bertil Axelsson, Jan Brodd, Bertil Bäcklund, Stig Eikenfeldt, Arnold Erevill, Lilly Eriksson, Arthur Ernstson, Börje Gelius, Helmer Härdin, Harry Ljung, Bertil Nyström, Alf Wieselgren och Charles Wodsten (bronsplaketter).

Sten Engström

Göte Jonson

Sektionen för teknisk databehandling och allmän beräkning (T/Kz) informerar
CDC-Terminal i tre år

Inför flytningen till tredje planet i T-huset, vilket medför en avsevärd förbättring av vår terminalmiljö, kommer vi ihåg att det var den 12 december för tre år sedan, då terminalen sattes i drift efter fyra månaders hård dragkamp. För många har nu dagens ut-

veklingsarbete blivit otänkbart utan detta effektiva hjälpmedel. Några siffror belyser kanske bäst resultatet av denna kollektivdrift.

Till och med den 30 november i år genomfördes

48.941 körningar med

2.472.918 inlästa kort,

1.230.589.440 utskrivna tecken och en effektiv körtid på

454.858 systemsekunder, som motsvarar ca

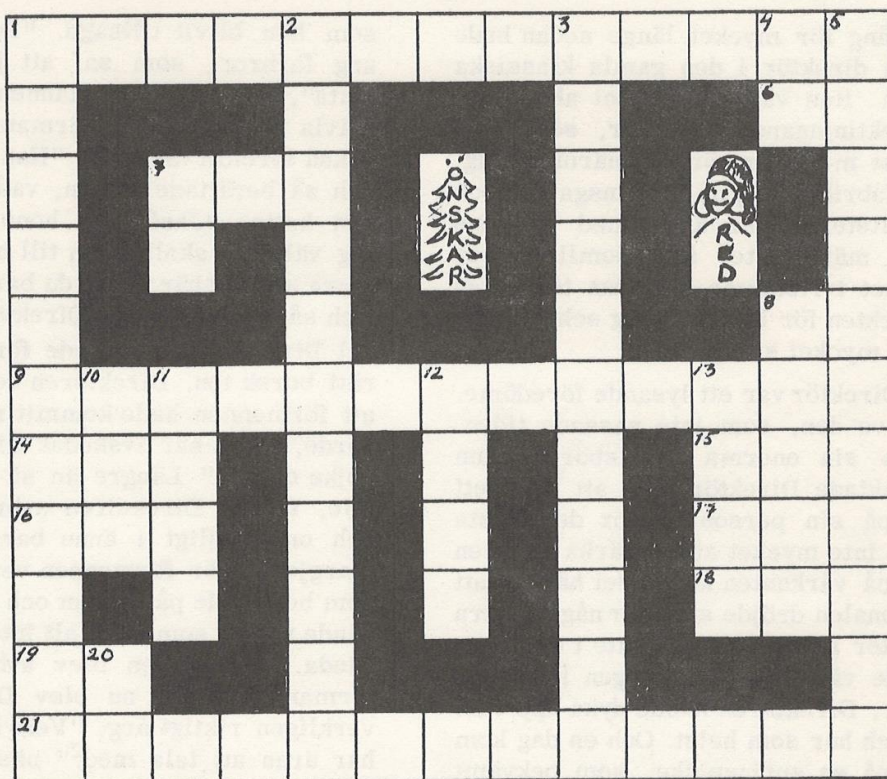
1.500.000.000.000 räkneoperationer.

Detta innebär en besparing på ca 100.000 timmars väntetid jämfört med användning av en husmaskin, eller inte mindre än 500.000 timmars väntetid på LME:s datacentral. För att inte tala om det betydligt lägre priset per ope-

ration. Miljöbytet verkar välförtjänt. Detta gäller inte minst för alla, som under dessa tre år så flitigt använt terminalen till allas vårt bästa.

Heinz Rapp

JULPRISTÄVLING



VÅGRÄTT

1. Bör man sammanfoga strax, då en kund klippt till med ZAX.
6. Här är D - en ton, som låter. Den betyder även åter.
7. Kärnpartikel - eller hur? - förra numrets signatur.
8. Nästa slutar med en trea. (Första namnsdagsbarn är Svea).
9. Är väl ej system, som S anser funka utan stress.
14. Flitig, mytologisk kvinna, som sågs ödestråden spinna.
15. Udde, vedsåg - eller rov, som blir bortfört av en bov.
16. Här kan Ägirs fordon rasta för att lossa eller lasta.
17. Mödans lön - dock icke nu utan först vid 67.
18. Det är lätt att med detsamma finna ord för fålens mamma.
19. Mången sådan finns på Ön, som betecknas såsom Grön.
21. Därav drabbades ju brunnen, tills var droppe sågs förrunnen.

LODRÄTT

1. Nämnes verksamhet, som K har ett gäng experter på.
2. Är väl sparslanten på banken - om man inte är en pank en.
3. Fem per vecka över lag har vi - både Du och jag.
4. Över denna lilla yta kan nog "radhusbonden" skryta.
5. Skriver säljaren på F genast efter utlandsträff.
7. Viskar brudgummen till bruden, annars får han väl på huden.
8. Blir ett värde som bevis på att varan har ett pris.
10. En gustaviansk med ära fanns i vår historielära.
11. Säger vi till detta år, då det ringer ut och går.
12. Nordisk gudom i det höga - såg allt med sitt enda öga.
13. Torde våran skattepeng, för att budgeten är - sträng.
20. Förr för Farao en vis en. II kom fram med hjälp av brisen.

Ins. av: _____

(Namn)

(Tjänsteställe)

Törs man berätta den här gamla LM-historien...

En gång för mycket länge sedan hade vi en direktör i den gamla klassiska stilen. Han var en allmänt aktad och respektinjugande Direktör, som man endast med stor vördnad närmade sig. LM-fabriken låg på Döbelngatan, och lokaliteterna var även med dåtidens mått mätta litet ålderdomliga men mycket trivsamma. På den tiden var respekten för lag, ordning och arbetstider mycket stor.

Vår Direktör var ett lysande föredöme. Och ve den, som inte passade tiden. Trots sin enorma arbetsbörda hann vår aktade Direktör med att hålla ett öga på sin personal. För det mesta fanns inte mycket att anmärka på, men frampå värkanten kunde det hända, att personalen dröjde sig kvar några extra minuter på lunchrasten ute i den värmande vårsolen. Men ingen kunde gå säker. Direktören kunde dyka upp var, när och hur som helst. Och en dag kom han på en springpojke, som bekvämt satt och solade sig bakom en trave lådor på trottoaren på Thulegatan. "När är din rast slut?" sporde Direktören i barsk ton. "Ja, jo, kanske...", stammade den förskräckte pojken, "den kanske tog slut för en kvart sen". - "Du är avskedad! Gå till din förman och hälsa från Direktör X, att Du kan hämta din lön i kassan!" Pojken gjorde

som han blivit tillsagd. "Det var en arg farbror, som sa, att jag skulle sluta", sa han till förmannen. "Vilken djävla farbror?" röt förmannen, som också föreföll vara arg. "Han hette...", och så berättade pojken, vad Direktören hette. "Jaså han, honom känner jag väl. Jag skall ringa till honom och klara upp det här. Lugn du bara, pojk." Och så ringde han till Direktören. "Är det Direktör X?" frågade förmannen i rätt barsk ton. Direktören bekräftade, att förmannen hade kommit rätt. "Jag hörde, att Ni har avskedat min springpojke och..." Längre än så hann han inte, förrän Direktören avbröt honom och om möjligt i ännu barskare ton klargjorde för förmannen vem det var som bestämde på firman och att... Då hände något, som normalt inte brukade hända. Direktören blev avbruten av förmannen. Men nu blev Direktören verkligen riktigt arg. "Vem är det jag har äran att tala med?" nästan skrek han, fast en Direktör i ett telefonbolag ju borde föregå med god telefonkultur. Och så kom svaret i en ton, som alls inte røjde den aktning och vördnad Direktören var van vid. "Det här är slaktaren mitt över gatan, och Ni skall ge f-n i mina springpojkar."

Flexitime

T-bladet

Ett hjärtligt tack för alla manuskript, som duggat in under året - och den senaste tiden långt flitigare än vi varit vana vid. Hoppas att inspiration och författarlusta inte tryter utan håller i sig, åtminstone tills vårtröttheten gör sig gällande. - Nästa nummer av T-bladet kommer ut i februari - sista manusdag 20 januari 1973. Adressen är som vanligt:

På omstående sida finner Du jultävlingen - en tradition, som vi introducerade förra året och hoppas få behålla. Men, men - tävlingsuppgiften får absolut inte lösas vid annat tillfälle än på fritiden, t. ex. på lunchen eller hemmavid. Sex hemliga vinster väntar på att bli utdelade. Skicka in lösningen senast den 20 januari 1973 till nedanstående adress. Lycka till!

TN/T/Ffu Gunvor Fagerström