

En hektisk vår

Om vår utestående offertvolym kan ses som en indikation på konjunkturen, måste vi nu befinna oss i en formidabel högkonjunktur. Aldrig förr har vi haft en så intensiv offertverksamhet med både hel- och nattarbete för att hinna få offerterna färdiga i tid. Under senaste året har, särskilt på T/O, tendensen mot större turnkey-projekt varit markant. Totalsummorna för offerterna har gått upp mot många hundra miljoner, men ibland har endast en mindre del utgjorts av ren T-materiel. I många fall är enda chansen till affär, att vi måste vara beredda att stå som ansvarig huvudkontraktör och inte bara som underleverantör av vår materiel. Vi har förutsett denna utveckling i många år för T-divisionen men kanske inte, att projekten för T skulle bli så stora och att så många skulle dyka upp samtidigt. Våra knappa personalresurser på säljsidan är mer än ansträngda, och vi tvingas snabbt till en hårdare prioritering av de projekt som vi skall jobba på. Det kan bli svårt många gånger, men man måste ju "så på många ställen för att ha en chans att få en god skörd någonstans".

Vi hoppas att denna skördetid nu inlett och med att Saudiarabien beställt radiolänk och programkanal för 4 Mkr.

För T/E har två milstolpar passerats, kan man säga. Televerket har satt punkt för 60 MHz och beslutat att inte göra någon fortsatt utbyggnad av nätet med 60 MHz-utrustningar. Vi har därför kommit överens om en annullering av den order på 14 Mkr vi fick redan 1972. Som kompensation har vi fått dels en annulleringsersättning och dels nybeställningar av multiplex i M5. Dessutom har vi kommit överens med FATME om att de slutför utvecklingen av 60 MHz ledningsutrustning samt övertar systemansvaret, vilket också betyder att FATME svarar för återstående utvecklingskostnader. Italien tycks bli det enda land som inför 60 MHz i sitt nät i större skala, varför det är viktigt för FATME att ha en lokal utvecklingsresurs och tillverkning av 60 MHz.

Den andra milstolpen är, att vi har fått komma tillbaka till Portugal som huvudleverantör av multiplex. Ett kontrakt på 6,5 Mkr har tecknats, men i gengäld måste vi starta tillverkning av KMU-block därnere. Denna tillverkning påbörjas till hösten tillsammans med den portugisiska firman Centrel.

Licensavtalet med den jugoslaviska firman UNIS blev formellt godkänt i maj och ser ut att bära frukt. En kraftigt ökad aktivitet med en mångfald offerter är redan följden.

På USA-marknaden blir det också ett mycket bättre utfall än förra året. Vi har hittills erhållit multiplexorder på 4 Mkr från MCI och på 5 Mkr från USTS och kan vänta ytterligare order. Tyvärr tillåter inte våra personalresurser, vare sig här eller på LMU, en bred aktivitet i USA med satsning på många kunder. I stället får vi huvudsakligen koncentrera oss på dessa två, vilka kräver en intensiv uppföljning av varje order.

Det är nödvändigt att nämna radiolänkar, när man talar om alla dessa totalprojekt. Radiolänkar får en alltmer dominerande roll framför koaxialkablar – främst på grund av priset. En radiolänk blir billigare som initialinvestering och går dessutom snabbare att etablera än en kabelförbindelse. De flesta projekt är därför baserade på radiolänk som transmissionsmedium. Eftersom vi inte har något eget brett radiolänkprogram, har vi satsat på ett samarbete med EB/NERA såväl tekniskt som kommersiellt. Vi har mött förståelse för våra önskemål och synpunkter och är i princip överens, vilket innebär dels en teknisk utrustning av NERA:s länkprogram under medverkan av LME för att göra varje länktyp mer konkurrenskraftig, dels en intensivare marknadsföring av radiolänkar från både EB/NERA och LME. Viss marknadsuppdelning är nödvändig för att slöseri med marknadsföringsresurserna på båda sidor skall undvikas.

Primärförhandling om T-situationen

I Janne Blohms försäljningskrönika framgår att vi för närvarande har en hög aktivitet på offererings-sidan, vilket inneburit hårt arbete för många. Det är egentligen fel att peka på någon speciell prestation, men jag tycker ändå det kan vara befogat att nämna Nigeria, bland annat beroende på att jag tror att det är den största offert som någonsin gjorts på T. Ett mycket fint arbete, som bl a resulterade i över 200 offertpärmar, presterades av det team som leddes av Jahn Wennerholm och Bo Malmberg.

Vi måste dock konstatera att beställningsgång och fakturering fortfarande släpar. Det går trögt att få avslut på förhandlingar med kunderna om order, och uppenbarligen har vi inte kommit över de problem som övergången till en ny generation innebär. Den volymökning som är nödvändig för att åstadkomma en resultatförbättring tycks dröja.

Bolagsledningen har diskuterat T-situationen ingående under våren och konstaterat att åtgärder måste vidtagas för att T:s förluster kortsiktigt skall kunna reduceras och långsiktigt övergå i en rimlig lönsamhet.

Samtidigt har man konstaterat att det är väsentligt för LM Ericsson att vara komplett inom telekommunikationsområdet och att transmissionsområdet utgör en väsentlig del av detta.

Med hänsyn till utvecklingen inom T-området måste jag konstatera att den organisation som trädde i

kraft 1 januari 1977 måste ses över. Jag har därför kallat till primär förhandling för att diskutera konkreta åtgärder som kan leda till en resultatförbättring. Som bas för diskussionerna med de fackliga organisationerna har jag lagt fram ett strukturförslag för den fortsatta verksamheten.

De första kontakterna med de fackliga organisationerna har redan ägt rum och kommer att återupptagas igen i vecka 30.

Under tiden dessa diskussioner pågår har jag överenskommit med de fackliga organisationerna att extern rekrytering i princip ej skall ske utan att vakanser i första hand skall fyllas genom omflyttningar inom T-divisionen. Detta kan exempelvis ske genom lån av personal. Det har också överenskommit att vakanta chefsposter endast skall tillsättas med tillförordnade chefer.

Vi måste förutsätta att de diskussioner som skall föras kommer att leda till omplacering av personal inom T men också till instanser utanför T. De problem som därvidlag kommer att uppstå hoppas vi skall förenklas genom att personalavdelningen kommer att vara representerad i diskussionerna redan från början.

Jag ber att få önska Er och Era familjer en skön och avkopplande sommar.

Bo Landin

*En hektisk vår...
forts.*

Minilinken ingår givetvis i radiolänkprogrammet, och vi tror, att den kan bli en bestseller, förutsatt att vi kan möta konkurrensen beträffande pris och leveranstid. Problemet f n är, att produktionen inte kommit i gång i den omfattning vi skulle önska. Vi har därför tvingats att tills vidare inställa aktiv marknadsbearbetning i väntan på leveranserna. Jag hoppas, att MI och NG läser detta och gör vad Ni kan. Besluten om köp av minilink och multiplex sker mycket snabbt hos kunderna. Särskilt i Mellanöstern vill man inte acceptera mer än tre till fyra månaders leveranstid. En viss lageruppsygnad är därför nödvändig.

Jag har försökt spegla den hektiska vår vi upplevt och de planer vi har. Flera nya projekt är också under uppsegling, vilket kommer att kräva omfattande offertarbete tyvärr även under sommarmånaderna. En del av våra kunder skall fatta mycket viktiga beslut under detta år, och även om bara ett av dessa större projekt går in, måste vi t ex fördubbla vår nuvarande installationsstyrka mycket snabbt. Då måste vi lita på dem som kan tekniken. Tala med T/Gi – det kan innebära en möjlighet för dem som är intresserade att få "gå i fält för T" framåt hösten.

En glad sommar och skön semester!

Janne Blohm

Ändrad dokumentnumrering

Från och med den 1 juni 1978 skall samtliga NYA PRODUKTDOKUMENT ha decimalklass i dokumentnumret.

Dokumentnummer: T1234-ABC 123 45/1

Decimalklass
Artikelnummer

Hittills har artikelnumret och numret på artikelns ingångsdokument varit lika. Detta har ibland medfört osäkerhet om ett nummer avsett artikel eller dokument.

Vid ett tillfälle exempelvis beställdes 10 st. REG 526 7288, varvid 10 ex. av specifikationen levererades och 10 transformatorer debiterades, medan beställaren hade tänkt sig få 10 ex. av artikelspecifikationen.

Standardiseringsavdelningen har därför ändrat reglerna så att samtliga produktokument skall ha decimalklass i numret.

Exempel på dokument, som får nya nummermallar, är artikelspecifikation och detaljritning.

Specifikation byter namn och skall heta Tillverkningsspecifikation.

Meddelande 0012/T/Rmf 78/154 med mer detaljerad information har utsänts till dokumentationsgrupperna.

T/Rmf Grusell

Från Kairo till Assuan

Assuan ligger omkring 1000 km söder om Kairo och har med åren blivit en alltmer betydelsefull plats. Stora investeringar gjordes i Höga Dammen under 1960-talet, och man beslöt då också att göra något radikalt åt de dåliga telefonförbindelserna till Assuan. Den länge planerade koaxialkabeln mellan Kairo och Assuan skulle nu bli verklighet.

Kontrakt tecknades med LM Ericsson 1969 för leverans av kabel och utrustning. Areto, den egyptiska telefonförvaltningen, skulle själv svara för installationen, och LME skulle svara för viss teknisk assistans. 30 månader efter kontraktet, d v s 1972, skulle hela anläggningen vara i drift. Verkligheten skulle dock bli en annan.

Då man slitit med installationen i sju år, hade man nått till Quena, men fortfarande återstod omkring 300 km till Assuan. Man hade svårigheter att få personalen att arbeta så långt från Kairo, och man såg ingen möjlighet att inom rimlig tid nå fram till Assuan.

Återigen beslöt man sig för att göra någonting radikalt. Man tecknade ett installationskontrakt på turn-key-basis med LME och lät LME svara för resten av installationsarbetet. Vi på T/Gi åtog oss att slutföra all installation på mindre än tolv månader. Enligt kontraktet skulle bara den direkta arbetsledningen komma från LME och övrig personal tas från Areto och anställas tillfälligt hos LME.

Från Areto anställdes ett 50-tal personer för kabelläggning och -skarvning samt montering av transmissionsutrustningen. Grävingsarbetet överläts åt en lokal underkontraktör.

Hela arbetsledningen består av Tore Ivarsson från T/Gi och Giuliano Tonti, inlånad från Sielte i Rom. Under deras skickliga ledning och administration har arbetet fortskridit enligt uppgjorda planer. All personal har villigt och förtjänstfullt ställt upp i fält. Det är inte bara förtjänsten som lockar, det är också fint att arbeta för LM Ericsson.

I dag, efter nio månaders arbete, är kabeln framme i Assuan, och vi har gott hopp om att hela anläggningen skall bli färdig någon månad före utlovad tid.

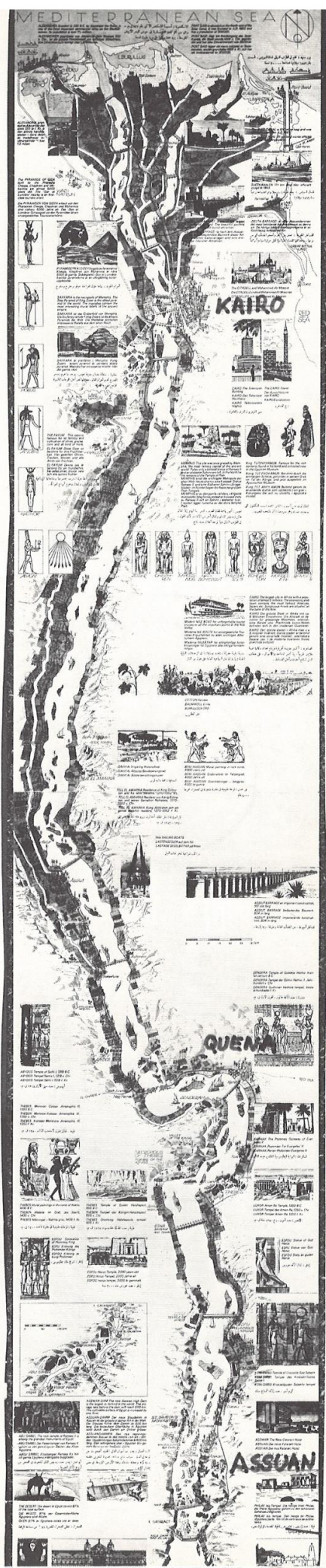
N O Carlson – Nils Ek

Th delkarta över Nilen, där man nu genomlidit de sju svåra installationsären. Bildoriginalet kan beskådas på en vägg hos T/Gi.

KK:s egen Grotta invigd

Den 25 maj – strategiskt nog – slog den efterlängttade KK-butiken upp sina portar för nyavlönade LM-are.

KD Nils Svensson välkomnade vid entrén, där Rosario Villegas, Vt 749, stod först i den långa kundkön tätt följd av Cecilia Holm, T/Ols, och Irene Olsson, T/Gs. Längst till vänster Artemi Kullerkupp, Intresseföreningens representant i KK, samt Per Hultgren, nyvorden ordförande i föreningen.



Rural – vad är det?

I ett tidigare nummer av T-bladet förekom ordet "rural" i ett sådant sammanhang, att det förutsattes vara bekant för alla. Undertecknad fick en nyttig tankeställare, då en läsare ringde upp och i irriterad ton frågade vad "rural" (uttalat på svenskt vis med tonvikt på "a") var för något.

T-bladet är ju och skall vara "Information för T-personal" och det är beklagligt, att det förekommit ord och uttryck, vilka inte är självklara eller förståeliga för *alla* T-medarbetare. T-bladets redaktion finner det därför vara väl förenligt med bladets uppgift som informationsspridare att då och då ta upp något av våra icke självklara ord eller uttryck för närmare granskning. Början görs här med just ordet "rural".

"Rural" är engelska och betyder "lantlig". Exempelvis kan uttrycket "på landet" översättas med: in rural parts. Inom vår bransch, telekommunikation, har ordet fått användning i sådana uttryck som Rural communication, d v s allmänt uttryckt: teleförbindelser inom glesbefolkade områden.

Kurt Ohlson

6-kampen To open avgjord

Under våren har tio tjejer och 17 killar från T-divisionen mätt sin kraft och uthållighet i To:s numera traditionella 6-kamp.

Etta bland killarna blev Claes Hassel och bland tjejerna Siv Jansson, som med knapp nöd slog tvåan Anne Björklund.

Här följer namnen på de tre resp. fem bästa.

Tjejer	Poäng
1 Siv Jansson	103
2 Anne Björklund	101
3 Karin Skoglund	76,5

Killar

1 Claes Hassel	199
2 Sture Nilsson	175
3 Rolf Pettersson	155,5
4 Björn Erlandsson	151
5 Mikael Cewers	149

Lagkampen vanns av utmanarna på To genom Claes Hassel, Sture Nilsson och Mona Skoog.



Starten går i terränglöpningen, en av grenarna i 6-kampen.

Limerick från Finland

PCM är tydligen en rik inspirationskälla för poetiska ådror. Här är ett nytt bidrag från en av våra versskrivande kunder – denna gång från vårt finska broderland, även om språket är engelska. Alstret lär ha kommit till någon gång på förvåren vid ett bord på Berns.

*In some systems a unit called bit
causes your fluent speech to split
into a meaningless patter(n).*

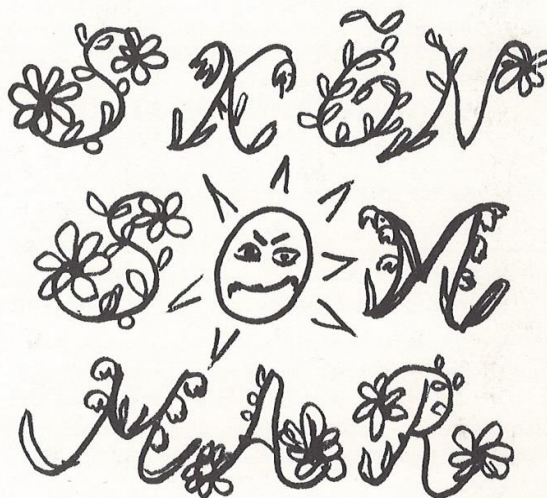
*It does not really matter
– you still transmit the same shit.*

Dambastu eller torkskåp?

Av okänd anledning har skylten till KK-damernas bastu avlägsnats. Detta till trots dristade vi oss dit in häromdagen. Vi gick igenom det tomma omklädningsrummet och öppnade bastudörren. Det enda vi fann, var, att dambastun tydligen degraderats till torkskåp för en massa svettiga träningsdräcker..

Det var väl ändå inte meningen med vår fina bastu från början.

Red.



ÖNSKAR ÄVEN

T-bladet

Nästa nummer av T-bladet
kommer ut omkring 1 oktober.
Sista manusdag: 15 september.

Adress: KK/T/Gfr Gunvor Fagerström
Telefon: (719) 6377